

## УТОЧНЕНИЕ ПОНЯТИЯ И СОДЕРЖАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА СТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**В статье рассмотрены подходы к определению сущности понятия экономический потенциал. Представлена авторская трактовка понятия экономического потенциала, учитывающая принадлежность предприятия к отрасли стройиндустрии. Раскрыты проблемы определения и анализа элементов экономического потенциала строительного предприятия.**

**Ключевые слова:** экономический потенциал, строительная отрасль, структура экономического потенциала, уровень развития.

На сегодняшний день одной из основных проблем, стоящих перед современным российским строительным предприятием, является поиск направлений для повышения их собственного экономического потенциала, обеспечивающего их оптимальное развитие.

Данная проблема в совокупности с целым спектром подобных проблем не представляется новой, и одной из причин подобного положения, по мнению автора, является как слабость проработки методик определения потенциала, так и отсутствие единой, однородной трактовки данной экономической категории, которая раскрывала бы сущность экономического потенциала строительного предприятия.

Начальными постулатами для анализа экономического потенциала можно по праву считать такие экономические категории как национальное богатство и конкурентоспособность, изучение которых даёт немало ценного материала для понимания сущности понятия «экономический потенциал». Однако в отличие от этих понятий, экономический потенциал дает возможность не только оценивать достигнутый уровень экономического развития, но и отражать реальные возможности на перспективу.

В нашей стране данная категория сложилась в 70-х годах, когда осложнились условия социально-экономического развития страны, возросла затратноёмкость производства, всё острее стала острота проблемы повышения эффективного производства. Во многом это было следствием снижения отдачи от производственных ресурсов, увеличивающегося разрыва между объемом затрат в них и получаемыми от них результатами. Необходимость изменения этой негативной ситуации потребовала комплексного подхода к исследованию производственных ресурсов. Перед экономистами

встала задача дать обобщающую оценку реальных возможностей предприятий для их экономического роста. Такая оценка в научных работах, а затем и на практике стала выражаться посредством понятия «экономический потенциал» [2].

Исследование вопроса теории и практики управления развитием экономического потенциала в деятельности строительного предприятия, предполагает необходимым обращение к теоретическим основам исследуемого явления, что предполагает уточнение понятийного аппарата.

Рассмотренные подходы к определению экономического потенциала [5], [7], [10], [12], [17] позволили выделить два направления в трактовке данного термина:

- экономический потенциал как совокупность имеющихся в наличии ресурсов;
- экономический потенциал как способность производственных сил к достижению определенного результата.

В первом случае, при интерпретации понятия «экономический потенциал», делается акцент лишь на ресурсный аспект без определения целей использования, что не в полной мере способствует раскрытию понимания сущности такой многогранной категории как экономический потенциал. Во втором же случае внимание акцентировано только на результатах использования экономического потенциала.

Целевая ориентация является обязательным в теории и практике любого хозяйствующего субъекта, однако без источников и средств реализации достижение поставленных целей, в частности, таких как экономический рост и развитие, повышение эффективности и конкурентоспособности, использование резервов и т. п. не является возможным. Поэтому, для определения понятия экономического потен-

циала строительного предприятия, автор считает правильным объединить эти направления и выделить третий подход ресурсно-целевой или комбинированный, который включал бы атрибуты выявленных направлений, т. е. сочетал бы в себе как имеющиеся у предприятия ресурсы, так и способности предприятия достигать определенного результата. Под черты именно такого направления должно попадать понятие экономического потенциала строительного предприятия.

Так в научно-экономической литературе [7], [8], [9], [11], [13], [16], [18] встречаются определения экономического потенциала предприятия, которые могут быть отнесены к данному подходу.

Например, профессор Ковалев В.В. [9] под экономическим потенциалом предприятия понимает способность предприятия достигать поставленные перед ним цели, используя имеющиеся у него материальные, трудовые и финансовые ресурсы.

Марушков Р.В. в своей работе [11] трактует экономический потенциал предприятия как способность обеспечивать своё долговременное функционирование и достижение стратегических целей на основе использования системы наличных ресурсов.

По мнению Юнусова И.И. [18], экономический потенциал предприятия представляет собой меру его способностей, которые формируются в результате взаимодействия трудовых активов, основных производственных фондов, оборотных средств, нематериальных активов и земельных ресурсов предприятия.

С точки зрения Жоглиной Е.В. [8], экономический потенциал выражает совокупную способность конкретной системы осуществлять производственно-экономическую деятельность (выпускать продукцию, товары, услуги, удовлетворять запросы населения, обеспечивать развитие производства и потребления), определяемую ее природными, материальными, финансовыми, трудовыми и интеллектуальными ресурсами.

Жигунова О.А. [7] при определении понятия экономического потенциала предприятия, на первый план ставит задачи устойчивого функционирования предприятия, его способности противостоять неблагоприятным ситуациям, а также задачи развития предприятия. Учитывая это, автором [7] предлагается следующее определение: экономический потенциал предприятия – это интегральная характеристика обладания совокупными способностями и наличия реальных возможностей (в результате создания определенных условий и (или) возникновения обстоятельств), обусловленных взаимодействием внешней и внутренней среды, обеспечивать своё устойчивое развитие и достижение стратегических целей на основе рационального использования системы наличных ресурсов.

Для уточнения сущности понятия экономического потенциала применительно к условиям деятельности строительного предприятия, сведем все рассмотренные определения в рамках выделенного ресурсно-целевого подхода в таблицу 1.

Таким образом, на основании изученных подходов, автором предлагается следующая ори-

Таблица 1. Свертка результатов обследования понятийного аппарата

Автор	Экономический потенциал предприятия
Ковалев В.В. [9] Юнусов И.И. [18] Жоглина Е.В. [8]	способность предприятия достигать поставленные перед ним цели, используя имеющиеся совокупные ресурсы.
Сосненко Л.С. [14] Марушков Р.В. [11] Щепетова В.Н [17]	– реальные способности хозяйствующего субъекта обеспечивать своё долговременное функционирование, достигать поставленные цели на основе рационального использования системы наличных ресурсов с учетом взаимодействия с факторами внутренней и внешней среды.
Сабитова Н.М. [13] Татаркин А.И. [16]	– обобщенная способность экономической системы с помощью элементов национального богатства производить продукцию, решать другие задачи экономического и социального развития.
Андросова С.А. [3] Жигунова О.А. [7]	– сложная структурированная экономическая категория, включающая совокупность имеющихся возможностей, средств и ресурсов, взаимодействующая с внешней и внутренней средой, позволяющая обеспечивать устойчивое развитие и достижение стратегических целей, а также удовлетворять запросы населения и общественные потребности.

гинальная трактовка категории «Экономический потенциал строительного предприятия» – как совокупные способности формировать, определять и удовлетворять потребности рынка в готовой строительной продукции (услугах) в процессе оптимального взаимодействия с внешней средой и обеспечивать своё устойчивое долгосрочное развитие на основе эффективного использования имеющихся ресурсов.

Однако, для того чтобы иметь возможность оценить экономический потенциал строительного предприятия, недостаточно знать только его понятие, необходимо иметь четкие признаки его идентификации и классификацию влияющих на него факторов.

Как отмечено в работе [6], на оценку экономического потенциала чрезвычайно сильно влияют компоненты, которые рассматриваются как составляющие экономического потенциала. При этом отличительные характеристики разных составляющих потенциала ограничиваются обычно их наименованием, а система управления ими не раскрывается [4].

В ходе изучения научно-экономической литературы [5], [7], [10], [14] и др., среди исследований не удалось выявить какого-либо завершённого подхода к определению структуры экономического потенциала строительного предприятия, что даёт возможность констатировать следующее:

– необходима четкая, комплексная структура экономического потенциала, которая бы

учитывала принадлежность предприятия к строительной отрасли;

– в работах представлен различный количественный и качественный состав субпотенциалов, которые являются относительно самостоятельными элементами, но одновременно с этим, все субпотенциалы, как и их составляющие элементы взаимосвязаны между собой;

– некоторые субпотенциалы не поддаются измерению и могут быть лишь охарактеризованы с их качественной стороны;

– чаще всего в структуре экономического потенциала выделяют производственный, трудовой, финансовый, имущественный, научно-технический субпотенциалы. Эти субпотенциалы должны служить основой при разработке структуры экономического потенциала строительного предприятия и могут быть дополнены и (или) видоизменены в соответствии с факторами внешней и внутрипроизводственной среды, оказывающими влияние на его деятельность.

Учитывая вышеизложенное, на рисунке 1, автором представлена наиболее рациональная структура экономического потенциала строительного предприятия, который структурирован в виде производственного, финансового, имущественного, инвестиционного, маркетингового и кадрового субпотенциалов. Такое деление позволяет акцентировать основное внимание на структурном аспекте проблемы с проведением анализа развития, взаимодействия и взаимосвязи элементов экономического потенциала.

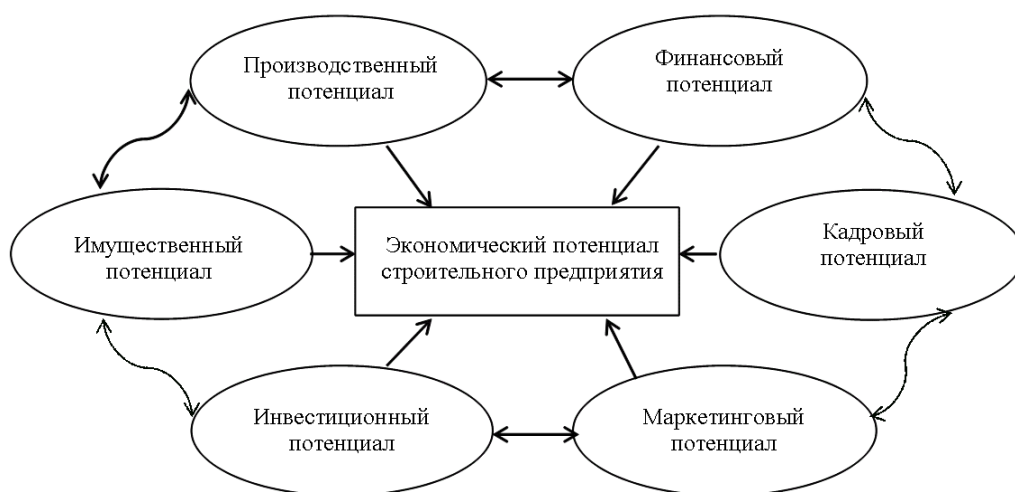


Рисунок 1. Структура экономического потенциала строительного предприятия

Решающее влияние на формирование структуры экономического потенциала строительного предприятия оказали экономические факторы, влияющие на состав, структуру и динамику экономического потенциала в целом. Все выделенные субпотенциалы представляют собой основу, на которой устроена вся деятельность строительного предприятия.

Одним из главных составляющих экономического потенциала строительного предприятия является производственный потенциал, неотъемлемым элементом которого при деятельности любого предприятия выступает производственный процесс. Производственный процесс не является вещественным элементом производства, но, тем не менее, образует формы связи элементов производства и характеризуется с качественной стороны [7], что позволит повысить экономический потенциал строительного предприятия за счет оптимального использования технических характеристик применяемого оборудования, материально-производственных запасов и соответствия технологии строительства.

Выделение имущественного потенциала в качестве компонента экономического потенциала строительного предприятия объясняется тем, что имущество это одна из важнейших характеристик строительного предприятия, которая составляет материально-техническую базу для выстраивания всех процессов предприятия. Имущественный потенциал во взаимодействии с производственным потенциалом, определяет степень удовлетворения материальных потребностей строительного комплекса в качественной продукции и возможности вовлечения предприятия в реализацию наибольшего числа значимых экономических проектов.

Включение финансового потенциала в структуру экономического потенциала строительного предприятия объясняется тем, что основой нормального функционирования любого предприятия является наличие достаточного объема финансовых ресурсов. Управление финансовым потенциалом позволит благоприятно влиять на экономический потенциал строительного предприятия путем рационального использования и распределения финансовых потоков.

Помимо финансового потенциала, выделение в структуре экономического потенциала строительного предприятия инвестиционного потенциала объясняется тем, что инвестицион-

ная деятельность в строительстве имеет свои особенности. Одной из таких особенностей является специфический объект строительной деятельности – недвижимость. Кроме того строительный вид деятельности в его широком понимании в настоящее время рассматривается как разновидность инвестиционной деятельности [1]. Инвестиционный потенциал позволит выявить способность предприятия участвовать в хозяйственном обороте без какого-либо ущерба, обеспечив достаточный уровень платёжеспособности и оборачиваемости вложенного капитала.

Маркетинговый потенциал обеспечивает связь предприятия с внешней средой. Анализ маркетингового потенциала по средствам изучения внешней среды позволит выявить изменения, которые воздействуют на разные аспекты деятельности строительного предприятия, а также определить, какие факторы внешней среды могут представлять угрозу, а какие факторы можно использовать для достижения поставленных целей.

И непосредственно важнейшим компонентом, влияющим на формирование экономического потенциала строительного предприятия, является кадровый потенциал. Кадровый потенциал на строительном предприятии занимает основное место, являясь его производительной силой [15]. От уровня использования кадрового потенциала зависят абсолютно все экономические показатели всех остальных видов ресурсов, поскольку формирование рыночной системы хозяйствования в стране в целом и в строительстве в частности создаёт условия, при которых возрастает значимость человеческого фактора, следовательно, знания, опыт и навыки работников становятся главным источником эффективности и конкурентоспособности строительного предприятия.

Таким образом, в целях достижения полноценного представления об экономическом потенциале строительного предприятия необходимо определить конечный состав его структурных элементов (субпотенциалов), а также выявить их место и роль в общей структуре экономического потенциала. Но, несмотря на разнообразие интерпретаций рассматриваемого понятия экономический потенциал, одним из ключевых факторов, воздействующих на формирование составляющих его элементов, является отраслевая принадлежность. Строительная отрасль России отстает в своём развитии от передовых отраслей народного хозяйства и испы-

тывает необходимость в исследовании в области экономики и организации управления с широким использованием инновационных технологий. Ведь строительная отрасль по сложности сооружений объектов, применяемых средств механизации и автоматизации управления, номенклатуре строительных материалов и конструкций уже давно приблизилась к ведущим

отраслям народного хозяйства. Так же в аспекте формирования и управления экономическим потенциалом строительного предприятия необходимо соблюдать системный подход, который позволит управлять экономическим потенциалом по средствам выявления многообразных связей между его отдельными компонентами и сведением их в единую систему.

14.11.2013

**Список литературы:**

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений: Федеральным законом №39-ФЗ от 25 февраля 1999 г. // Информационно-поисковая база: Консультант плюс.
2. Авдеев В.Н., Котлов В.А. Производственный потенциал промышленного предприятия. – М.: Экономика, 1989 – 239 с.
3. Андросова С.А. Экономический потенциал региона: усиление роли бюджетного регулирования: автореф. дис... канд. экон. наук. – Тамбов, 2009 – 25с.
4. Асаул А.Н., Воинаренко М.П. Производственно-экономический потенциал и деловая активность субъектов предпринимательской деятельности, 2011. – 310 с.
5. Борзенкова К.С. Оценка экономического потенциала предприятия и повышение эффективности его использования: автореф. дис... канд. экон. наук. – Белгород, 2003. – 25 с.
6. Девяткова О.И. Экономический потенциал таможенной территории России: Учеб. пособие. – Тюмень: Издательство ТГУ, 2006. – 293 с.
7. Жигунова О.А. Теория и методология анализа и прогнозирования экономического потенциала предприятия: монография. – М.: ИД «Финансы и Кредит», 2010. – 140 с.
8. Жоглина Е.В. Согласование механизмов управления развитием экономического потенциала: автореф. дис... канд. экон. наук. – Ставрополь, 2008. – 26 с.
9. Ковалев В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 560 с.
10. Макушева Ю.А. Механизмы формирования экономического потенциала предприятия в современных условиях: автореф. дис... канд. экон. наук. – Н-Новгород, 2003. – 27 с.
11. Марушков Р.В. Оценка использования экономического потенциала предприятия (на примере предприятий печатной отрасли), автореф. дис... канд. экон. наук. – М.: 2000. – 39 с.
12. Ромицына А. В. Анализ экономического потенциала как основа стратегического планирования предприятий грузового автомобильного транспорта // Вестн. Том. гос. ун-та. 2011. №345. С.158-161.
13. Сабитова Н.М. О понятии финансового потенциала региона и методологии его оценки // Финансы. 2003. №2. [электронный ресурс] <http://www.oviont.ru/ru/useful/arts/722/>
14. Сосненко Л.С. Анализ экономического потенциала действующего предприятия. – М.: Экономическая литература, 2004. – 208 с.
15. Стеклова С.Ю. Ресурсный потенциал строительного предприятия и оценка эффективности его использования: автореф. дис... канд. экон. наук. – СПб.: 2011. – 19 с.
16. Татаркин А.И. Научно-технологический комплекс крупнейшего города: возможности развития. – Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2006. – 626 с.
17. Щепетова В.Н. Системно-целевой подход к анализу экономического потенциала коммерческой организации: автореф. дис... канд. экон. наук. – Орел, 2008. – 25 с.
18. Юнусов И.И. Формирование и эффективность использования экономического потенциала строительного предприятия (на примере Республики Татарстан): автореф. дис... канд. экон. наук. – М.: 2006. – 20 с.

Сведения об авторе:

**Гусельников Дмитрий Владимирович**, аспирант кафедры экономики  
Тюменского государственного архитектурно-строительного университета  
625001, г. Тюмень, ул. Луначарского, 2, тел. (3452) 464671, e-mail: smith75@bk.ru