

## ОПТИМИЗАЦИЯ ВВОЗА ЗАРУБЕЖНОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ НА УСЛОВИЯХ АРЕНДЫ ИЛИ ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА

В статье определен оптимальный таможенный режим ввоза техники, проведен анализ действующего законодательства и существующей практики применения данного таможенного режима, сделаны предложения, позволяющие оптимизировать применение таможенного режима временного ввоза в отношении сельскохозяйственной техники с учетом специфики сельскохозяйственного производства.

Любые товары, в том числе сельскохозяйственная техника, ввозятся на территорию Российской Федерации с соблюдением определенных требований и условий. Совокупность таких требований и условий называется таможенным режимом.

Таможенный режим – таможенная процедура, определяющая совокупность требований и условий, включающих порядок применения в отношении товаров и транспортных средств таможенных пошлин, налогов и запретов и ограничений, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности, а также статус товаров и транспортных средств для таможенных целей в зависимости от целей их перемещения через таможенную границу и использования на таможенной территории Российской Федерации либо за ее пределами (ст. 11 п. 1 ТК РФ) [3].

В зависимости от целей ввоза и последующего использования товаров набор этих требований и условий может меняться. Однако это не значит, что лицо, желающее ввезти в Россию иностранный товар, заведомо обречено на следование правилам строго определенного таможенного режима. Обычно в такой ситуации имеется выбор между несколькими таможенными режимами, предполагающими, к примеру, различный порядок начисления и взимания таможенных пошлин и налогов или различную систему ограничений по срокам и условиям использования ввезенного товара.

В такой ситуации сельскохозяйственному предприятию, планирующему закупить технику зарубежного производства, необходимо сначала определить круг тех таможенных режимов, в рамках которых теоретичес-

ки эта техника может быть ввезена в Россию. Далее в отношении каждого из этих таможенных режимов необходимо:

- тщательно проанализировать требования всего таможенного законодательства, начиная с Таможенного кодекса РФ и заканчивая разъяснительными письмами отдельных таможенных органов;

- учесть и сравнить затраты, которые возникнут в процессе таможенного оформления;

- определить пакет документов, необходимый для таможенного оформления.

И это только основные из тех действий, которые позволят выбрать оптимальную схему ввоза необходимой сельскохозяйственной техники в Россию. На данный момент, учитывая постоянные изменения в законодательной базе, малое количество разъяснительной информации по подобным вопросам в печатных изданиях, а также малый опыт сельскохозяйственных предприятий в подобного рода операциях, представляется целесообразным разработать оптимальную схему таможенного оформления в отношении ввозимой зарубежной сельскохозяйственной техники, исходя из типичных условий ее поставки и дальнейшего использования. Государственное регулирование должно осуществляться в первую очередь через оптимизацию нормативных актов, регулирующих применение тех или иных таможенных процедур [1].

В случае, когда зарубежная техника по условиям договора не переходит сразу в собственность российского лица (например, в случае аренды, финансового лизинга), предлагается использовать таможенный режим временного ввоза.

Как следует из его названия, данный режим применяется в отношении товаров, ко-

торые ввозятся в Россию временно и в дальнейшем, не переходя в собственность российского лица, возвращаются зарубежному партнеру. Такая схема применяется, в частности, при проведении выставок; использовании различного зарубежного оборудования в рамках испытаний перед заключением договоров на его поставку; при использовании на территории России оборудования, полученного на правах аренды и т. п.

Условия таможенного режима временного ввоза предусматривают условное освобождение от уплаты таможенных пошлин и налогов: в течение срока действия таможенного режима ежемесячно подлежат уплате 3% от общей суммы пошлин и налогов. Таким образом, де-факто имеет место рассрочка платежа. Длительность такой рассрочки колеблется в пределах 2 лет. В дальнейшем же, учитывая, что по условиям договора финансового лизинга сельскохозяйственная техника может перейти в собственность российской стороны, возможна выплата оставшихся сумм таможенных пошлин и налогов и изменение таможенного режима на режим выпуска в свободное обращение (что подразумевает переход права собственности на сельскохозяйственную технику к российскому сельскохозяйственному предприятию) [2].

Однако до 2003 года применение указанной схемы было практически невозможно по следующим причинам. По истечении двух лет временно ввезенная техника должна была быть либо вывезена из России, либо выпущена в свободное обращение. А для этого требовалось уплатить не только оставшуюся часть таможенных пошлин и налогов, но и процент за фактически предоставленную рассрочку платежа. Не выплачивать такой процент можно было только в том случае, если срок временного ввоза продлевался до 34 месяцев (в течение этого времени, выплачивая ежемесячно по 3% от требуемой суммы таможенных пошлин и налогов, арендодатель полностью выполнял финансовые обязательства перед государством, и оборудование автоматически переходило в его собственность). Но решение о продлении сроков временного ввоза свыше 2 лет

принималось на уровне ГТК России, и говорить о какой-либо устоявшейся практике принятия таких решений было невозможно. То есть существовал риск, что в продлении сроков временного ввоза будет отказано и предприятие, желающее выкупить в собственность сельскохозяйственную технику, помимо расходов, связанных с уплатой таможенных платежей, понесет также дополнительные расходы в виде процента за длительную рассрочку этих платежей.

С принятием нового Таможенного кодекса (от 28.05.2003 №61-ФЗ, принят ГД ФС РФ 25.04.2003) эти проблемы были частично устранены. Пунктом 1 статьи 213 ТК РФ было установлено, что в отношении товаров, относящихся к основным производственным фондам (средствам), при условии, что такие товары не являются собственностью российских лиц, пользующихся ими на таможенной территории Российской Федерации, допускается временный ввоз с применением частичного освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов на 34 месяца.

Более того, периодичность уплаты сумм таможенных пошлин, налогов (из расчета 3% в месяц) может определяться сельскохозяйственным предприятием, ввозящим технику, с согласия таможенного органа (п. 3 ст. 212 ТК РФ). Таким образом, производители сельскохозяйственной продукции в своих расчетах с государством теоретически могут учесть эффект сезонности производства.

Однако, как показывает практика, реализовать такую возможность весьма проблематично. Таможенные органы, ориентированные на своевременность и регулярность поступления средств в государственный бюджет, всячески противятся применению нестандартной процедуры взимания таможенных пошлин и налогов. Позиция таможенных органов понятна в свете того, что в случае, если они пойдут навстречу российским производителям сельскохозяйственной продукции, им придется индивидуально подходить к каждому случаю приобретения иностранной сельскохозяйственной техники. А такой подход потребует значительного увеличения трудозатрат и времени таможенного оформления.

Поэтому представляется целесообразным выступить с инициативой создания нормативного документа ГТК России, в котором было бы закреплено, что сельскохозяйственные предприятия, ввозящие в Россию технику, относящуюся к основным фондам, и помещающие ее под таможенный режим временного ввоза, имеют право на использование определенного графика

выплат таможенных пошлин и налогов в режиме временного ввоза. Данный график должен быть единым для всех сельскохозяйственных предприятий и увязываться не с количеством месяцев, прошедших с момента ввоза сельскохозяйственной техники, а с определенными датами (в зависимости от календаря сельскохозяйственных работ).

---

**Список использованной литературы:**

1. Кормаков Л.Ф., Орсиц Л.С. Техническое обеспечение сельскохозяйственного производства: организационно-экономический аспект. – М.: ФГНУ «Росинформагротех», 2005.
2. Производство и рынок сельскохозяйственной техники в РФ // Информационный бюллетень «Союзагромаш». – №1. – 2008.
3. Таможенный Кодекс от 28.05.2003 №61-ФЗ, принят ГД ФС РФ 25.04.2003. – <http://www.kadis.ru.newstext.html?id=1686>.